



Менеджер по тендерам (продажи)

Рассматриваем кандидатов с малым опытом работы в тендерах - от полугода!

Ключевые задачи:

1. Подготовка документов (кроме ТКП)
2. Размещение документации к тендерам на площадках
3. Контроль размещенных тендеров

Что предстоит делать:

1. Разбирать тендерную документацию (выделять условия участия, формы документов, направлять Заказчикам запрос на разъяснение)
2. Отправлять менеджерам торговых подразделений данные по тендеру: условия участия, формы, запросы на предоставление документов, платежных документов для обеспечения участия и т.д.
3. Подготавливать комплект документов к участию.
4. Сопровождать электронные торги : отслеживать наличие необходимых сумм для участия на площадках, размещать документации на площадке, отслеживать изменения на ЭТП, участвовать в аукционах, контролировать протоколы вскрытия/ рассмотрения/подведения итогов , назначение переторжек, движение денежных средств, сроки аккредитации на ЭТП.
5. Подготавливать, и отправлять тендерную документацию в случае подачи предложений в бумажном виде.
6. Вести отчетность по текущему состоянию тендеров «в работе»
7. Мониторить (поиск) объявленные/ текущие/ завершенные тендера.
8. Анализировать тендерную документацию на предмет потенциального участия (ассортимент компании).
В среднем в месяц 25-30 тендеров на одного менеджера.

Ваша команда:

Руководитель отдела

Продукт-менеджеры по продуктовым направлениям

Менеджеры торговых подразделений

Условия:

- Вознаграждение, состоящее из окладной части и при условии выполнения показателей – премиальной части (ВСЕ ОФИЦИАЛЬНО)
- Обучение в процессе погружения в работу
- Огромное количество он-лайн курсов из корпоративной библиотеки для развития
- Основное рабочее место - офис класса В
- Коллектив с созидательными ценностями
- Корпоративные мероприятия: Новый Год, День рождения компании, праздник весны, Пятёрочка, премия «Создаем с любовью», Вкусняхи без повода, Летняя пятница и другое

Для успеха в этом направлении требуется:

- **Высокая скорость работы**
- опыт работы с тендерами от полугода
- знание особенностей 44 ФЗ и 223 ФЗ, ГОЗ (гособоронзаказ)
- понимание состава уставных / учредительных документов, бух. и фин. отчетности – стандартного пакета подтверждающего квалификацию поставщика.
- способность работать в условиях жестких временных рамок и многозадачности